

SU Holding • Årsbok 2017



Vd har ordet

Jag är stolt över att kunna presentera ännu ett framgångsrikt år för SU Holding. Under 2017 har vi tagit flera viktiga steg i arbetet med att bygga upp en diversifierad bolagsportfölj med flera nya tillskott. Här märks till exempel Returnado, Amistad Education, YouViaMe och RoboStock. Våra portföljbolag spänner i dag över ett antal olika ämnesområden; allt från fintech-bolag till forskningsbaserade life science-bolag. Några av dessa bolag kan du läsa om i den här årsboken.

Vi har under året arbetat intensivt med att kapitalisera upp våra befintliga bolag genom att möta deras finansieringsbehov inför marknadsexpansion och nya affärsmöjligheter. I samband med det har vi också kunnat genomföra framgångsrika allianser med ett flertal andra investerare. Det är också glädjande att vi under året kunnat sälja aktieinnehavet i två av våra portföljbolag och göra exit med bra avkastning.

Ett viktigt steg framöver är den fortsatta utvecklingen av de många forskningsprojekt som ligger inom ramen för två Exselent-centra här på Stockholms universitet. Ett flertal av dessa forskningsprojekt har redan genererat lovande kommersialiserbara projekt med hög innovationshöjd. Under året har dessa projekt, under ledning av SU Holding, resulterat i ett flertal nya patentansökningar.

SU Holdings ambition är och fortsätter att vara lika enkel som den är värdefull: att skapa moderna företag, lönsam tillväxt och stor samhällsnytta. SU Holding ska fortsätta att

vara en högt uppskattad innovationsmiljö för nyttiggörande av forskning och entreprenörskap vid Stockholms universitet.

Den allra viktigaste beståndsdel i den ambitionen är naturligtvis alla entreprenörer, forskare, studenter och medarbetare som jag har glädjen att få arbeta tillsammans med här på Stockholms universitet. Till er vill jag säga tack för i år, jag ser med spänning fram emot kommande utmaningar.



Mona Wilcke
vd, SU Holding



Mona Wilcke
vd

Tfn 073-690 30 10

E-post mona.wilcke@holding.su.se



Vicki Ernstdotter Holmberg
Verksamhetskoordinator

Tfn 08-674 77 95

E-post vicki.holmberg@holding.su.se

Adress

SU HOLDING AB
Universitetsvägen 8 (Villa Bellona)
106 91 STOCKHOLM

Webb www.suholding.se

Tfn 08-674 79 00

E-post info@holding.su.se

ETT BRA NÄTVERK spelar en viktig roll för att nya och innovativa företag ska kunna växa och utvecklas. SU Holding har ett brett nätverk av rådgivare, affärsutvecklare, investeringspartners, samarbetspartners och andra viktiga nyckelaktörer. Här är en del av vårt nätverk, som alla våra portföljbolag får tillgång till.

Ledningen och styrelsen för SU Holding

Holdingbolaget vid Stockholms universitet bildades 1995 med staten om ägare och idag har Stockholms universitet ett aktivt ägaransvar. SU Holdings styrelse består av 6 ledamöter med vd som föredragande. Styrelsen beslutar om strategiska frågor och beslut om bolagets verksamhetsplan och budget. Styrelsen ger även stöd till SU Holdings vd i den operativa verksamheten samt beslutar om investeringar. SU Holding arbetar med ett stort nätverk av rådgivare och coacher.

MONA WILCKE

VD för SU Holding. Mona Wilcke är sedan 2014 vd för SU Holding och har en bakgrund som såväl forskare som entreprenör och bolagsbyggare. Hennes expertområden ligger inom så diversifierade områden som affärsutveckling, projektledning, neurovetenskap och molekylärbiologi.

VICKI ERNSTDOTTER HOLMBERG

Verksamhetskoordinator Vicki Ernsdotter Holmberg har arbetat med SU Holding sedan 1998 och har lång erfarenhet som vd-sekreterare i olika branscher. Hon har även arbetat inom PR, reklam och marknadskommunikation.

HANS BÖRSVIK, ORDFÖRANDE

Har 30 års erfarenhet av att leda ledningsgrupper och utveckla marknader, varumärken och organisationer – bland annat åtta år som vd och vice vd inom PwC. I dag verksam som rådgivare, styrelseledamot och mentor inom

områdena affärsverksamhet, utbildning/entreprenörskap, samt jämställdhet och mångfald.

HELENA CASSERLÖV-KVIST

Grundare av och vd på Meritmind AB som är specialister på kvalificerade tjänster inom ekonomiområdet. De har kontor i Stockholm, Göteborg, Malmö, Västerås och Linköping.

KRUS-BETH KRISTENSSON

Verksam som vd på C&M Projekt i Stockholm AB som arbetar med projektledning för hela byggprocessen.

MATS DANIELSON

Rektorsråd på Stockholms universitet och professor i data- och systemvetenskap. Tidigare dekan vid Samhällsvetenskapliga fakulteten. Associerad forskare vid Internationella institutet för tillämpad systemanalys (IIASA). Vetenskaplig rådgivare, seniorforskare och tidigare chef för DECIDE Research Group.

MATS JOHNSON

Professor vid Institutionen för material- och miljökemi vid Stockholms universitet där han är studierektor för forskarutbildningen.

SAVAS CALISKAN

Driver bolaget Made by AI som är verksamhet inom data- och IT-baserade produkter och tjänster. Har ett förflutet i Stockholms universitets studentkår.

Investeringspartners

STOCKHOLMS AFFÄRSÄNGLAR • SEB • ALMI INVEST • KTH HOLDING
KAROLINSKA INNOVATIONS AB • IMPRIMATUR CAPITAL AB • WELLSTREET
KAROLINSKA DEVELOPMENT AB



Samarbetspartners

FOYEN • STARTUPJURISTERNA • ALMI FÖRETAGSPARTNER • CONNECT
SWELIFE • VINNOVA • ENERGIMYNDIGHETEN • RISE • SISP • SNITTS
STOCKHOLMS UNIVERSITET • PERSTORP • BOKOL • ASTRAZENECA • TELIA
SONERA • CALIDRIS • ERICSSON • IKEA • SU INNOVATIONSKONTORET



Tidiga investeringar och långsiktigt stöd – så här hjälper vi din innovation framåt

SU HOLDING investerar i affärsidéer och forskningsresultat. Vi arbetar för att forskare, lärare, studenter, alumner och anställda vid Stockholms universitet ska kunna förverkliga och kommersialisera sina idéer – och nyttiggöra sin forskning.

Med riskkapital, kunskap och ett stort nätverk tar vi innovationer från idé till bolag, och vidare ut nationellt och internationellt. Life Science, fintech, hållbarhetslösningar och materialforskning – bland

våra bolag finns många företag inom en rad olika branscher. Vi går tidigt in och investerar i affärsidéer och forskning som vi tror på. Det gemensamma för våra bolag är att de har stor drivkraft och är kopplade till Stockholms universitet.



1: Det börjar med en idé

Alla bolag börjar med en idé. På Stockholms universitet föds varje år tusentals briljanta idéer. Med rätt hjälp kan dessa idéer bli till fantastiska innovationer och framgångsrika bolag – med produkter och tjänster som gör stor samhällsnytta.

Innovationskontoret är den första instansen i innovationskedjan. De kan göra en initial bedömning och en verifiering av din affärsidé. Stödet från innovationskontoret inkluderar verifiering av marknaden, tekniken och teamet, och de kan också hjälpa till att identifiera finansieringsbehovet. Här kan du även få hjälp med att skydda din idé samt få stöd för att finansiera en eventuell patentansökan.

2: Nästa steg

Efter att Innovationskontoret verifierat en företagsidé eller ett forskningsresultat kan SU Holding ta vid och skjuta till tidigt investeringskapital. I vår bedömning identifierar vi också behovet av marknadsplan och en strategisk målformulering. Vi tittar dessutom noga på engagemanget hos dig som entreprenör. De bolag vi stöder erbjuds också kontorsplatser i SU Holdings lokaler på Stockholms universitets campus.

3: Uppstarten

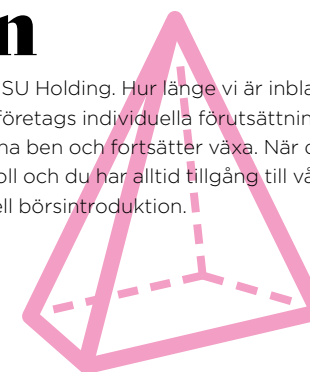
Tillsammans – och med våra affärsutvecklare – bygger vi bolaget vidare med fokus på affären. Vi formulerar kunderbjudandet, marknadsstrategier och tidiga intäktskällor. Andra affärskritiska områden som SU Holding fokuserar på är kund och försäljning, finansieringsbehov, immateriella rättigheter samt utveckling och kompetens i teamet.

4: Accelerationen

Samtidigt som vi utvecklar ditt bolag blickar vi hela tiden framåt. Det innebär bland annat att vi planerar inför nästa eventuella finansieringsrunda. I vårt breda nätverk finns affärsänglar, riskkapitalister och många andra viktiga innovationsaktörer. SU Holding kopplar samman dig med rätt investerare och gemensamt tar vi nästa steg.

5: Framtiden

Det finns ingen given tidsram för bolagen inom SU Holding. Hur länge vi är inblandade, som delägare och rådgivare, har att göra med varje företags individuella förutsättningar och utveckling. Vårt mål är att skapa bolag som står på egna ben och fortsätter växa. När ditt bolag är tillräckligt moget kan vi ta en mer passiv delägarroll och du har alltid tillgång till vår expertis inför kommande finansieringsrundor eller en eventuell börsintroduktion.



»Vår teknik gör bondgårdar till energibrunnar«

GLÖM KLIMATNEUTRALA energikällor – vad sägs om energiproduktion med ett negativt koldioxidutsläpp? NeoZeos system för biogasuppgradering gör det möjligt.

VAD ÄR NEOZEOS INNOVATION?

– NeoZeo har utvecklat ett nytt system för biogasuppgradering. Systemet omvandlar biogas till ren biometan genom att rensa bort koldioxid och andra gaser från biogasen. Med vårt system kan organiskt avfall äntligen omvandlas till ett riktigt bra biobränsle, säger NeoZeos vd Petr Vasiliev, som grundade NeoZeo tillsammans med professorerna Niklas Hedin och Lennart Bergström.

VAD KAN NI GÖRA FÖR SKILLNAD PÅ DEN SVENSKA MARKNADEN?

– Sverige skulle teoretiskt kunna utvinna 70 procent av all den biogas som vi behöver från våra bondgårdar och odlingar. Men på grund av tekniska och affärsmässiga hinder har andelen biogas som vi utvinner från dessa platser bara legat på tre procent. I stället importerar Sverige stora mängder naturgas som har utvunnits på icke-förnybara vis, till exempel genom att borra i berg. NeoZeos system möjliggör småskalig biogasuppgradering, vilket innebär att Sveriges bondgårdar, vattenreningsverk och liknande kan bli riktiga energibrunnar.

VARFÖR ÄR BIOGASUPPGRADERING SÅ BRA FÖR MILJÖN?

– Produkten av biogasuppgradering är biometan, som är ett väldigt värdefullt biobränsle. Bränslet liknar bioetanol och biodiesel, men till skillnad från dem kräver produktionen inga speciella grödor som bara växer på an-

»SU Holding har hjälpt oss att kommersialisera vår produkt«

dra sidan jordklotet. När biometan produceras från gödsel kan det dessutom resultera i en negativ koldioxidproduktion, vilket är unikt.

HUR HAR SU HOLDING VARIT TILL HJÄLP FÖR NEOZEO?

– När jag och mina medgrundare Niklas och Lennart forskade om porösa material som kunde användas för gasseparation var vi just det, forskare. SU Holding har hjälpt oss att kommersialisera vår produkt. I början var jag med i deras inkubator och fick då hjälp med affärsutveckling. Sedan dess har de hjälpt oss att hitta investerare och gjort oss synliga på marknaden. Det är möjligt att vi inte ens hade startat ett bolag utan SU Holding.



STUDENT NODE ser till att studenter får kontakt med spännande och relevanta arbetsgivare redan under studietiden. Genom årliga event, såsom Tech Boat, får arbetsgivare en unik möjlighet att nå ut till rätt målgrupp. Och studenterna får en ingång till företag de annars kanske aldrig skulle kunna träffa.

HUR KOM NI PÅ IDÉN?

– Vi var själva studenter och kände att det saknades en arena där studenter och arbetsgivare kan mötas på ett tidigt stadium. Ett bra kontaktnät ska vara tillgängligt för alla, säger Erik Sturesson, en av grundarna av Student Node.

VILKET STÖD HAR NI FÅTT AV SU HOLDING?

– Utöver finansieringen har SU Holding stöttat oss med affärsrådgivning och med att bygga vårt eget nätverk som företag. Vi har bland annat kommit in på Startup Swedens bootcamp tack vare deras tips. Vi har även fått tillgång till deras fantastiska lokaler och fått ha våra event och nätverksmingel där. Det har betytt oerhört mycket för oss. Fler kontakter har dessutom lett till fler kunder – och det har gjort att vi kunnat öka vår omsättning mycket snabbare.

VAD ÄR NÄSTA STEG FÖR ER?

– Vi ska fördubbla omsättningen nästa år. Inom fem år vill vi finnas i flera stora städer i Sverige och även internationellt. För att nå dit

»Alla studenter ges tillgång till rätt kontakter«

krävs kreativitet, vidare affärsutveckling och kanske nytt kapital. På alla dessa punkter kan SU Holding vara en värdefull samarbetspartner för oss.



»Vi kan korta diagnostiden från månader till minuter«

EMPE DIAGNOSTICS utvecklar lösningar för att snabbt kunna diagnostisera smittsamma sjukdomar. Den första versionen av deras test-kit kan användas av primärvården och upptäcka till exempel tuberkulos på 60 minuter. Det gör att man kan sätta in rätt behandling mycket snabbare.

VARFÖR BEHÖVS EMPE DIAGNOSTICS?

– Framför allt är det väldigt viktigt att patienten redan vid första mötet med sjukvården kan få en diagnos – så att rätt behandling kan påbörjas så fort som möjligt. Vi fokuserar primärt på tuberkulos och sexuellt överförbara sjukdomar. Att från dag ett kunna behandla med rätt antibiotika kan också minska den globala spridningen av antibiotika-resistens, förklarar grundaren och forskaren Pavankumar Asalapuram.

VILKEN HJÄLP HAR EMPE DIAGNOSTICS FÅTT FRÅN SU HOLDING?

– Vi har fått och får ett väldigt stort stöd från SU Holding. De har hjälpt oss att utveckla affärsidén, gett oss tidig finansiering, breddat vårt nätverk och låtit oss träffa affärsrådgivare. Dessutom har SU Holding medverkat när

vi har träffat andra investerare, och har motiverat och drivit oss framåt när vi som mest behövt det.

HUR SER FRAMTIDEN UT FÖR FÖRETAGET?

– Vår första produkt genomgår nu klinisk validering i 15 länder, och sedan är målet att lansera globalt. År 2021 vill vi släppa ett test-kit som varken kräver elektricitet, kylning, expertkompetens eller avancerad infrastruktur. Och 2023 ska vi ha två stora forskningslabbs och en produktionsanläggning som kan producera för minst 50 länder runt om i världen.



»Vår klon- optimering boostar pro- teintillverk- ningen«

BIOTEKNIKFÖRETAGET CLONEOPT har tagit fram en teknik som ökar produktionen av proteiner. Tekniken är av stort värde för många företag, inte minst de som tar fram proteinbaserade läkemedel.

KAN DU BERÄTTA OM CLONEOPT?

– Vi är ett svenskt bioteknikföretag som har kommersialiserat en teknologi som vi själva har utvecklat här på Stockholms universitet. Teknologin kretsar kring så kallade klon-plasmider – eller »kloner« – DNA som används för proteinproduktion. Vi har hittat ett sätt att optimera de här klonerna så att proteinproduktionen når väsentligt högre nivåer än vanligt. Förbättrad proteinproduktion innebär lägre kostnader för företag som är beroende

» Kort sagt har SU Holding varit avgörande för att vårt företag skulle komma igång«

av just proteintillverkning, exempelvis företag som tillverkar proteinbaserade läkemedel eller industriella enzymer, säger Daniel Daley, forskare på Stockholms universitet och en av grundarna till CloneOpt.

HUR FICK NI DEN HÄR IDÉN?

– Idén till den här teknologin föddes och utvecklades i mitt laboratorium på Stockholms universitet. Det är jag och två av mina studenter, Kiavash Mirzadeh och Stephen Toddo, som står bakom den.

VILKEN HJÄLP HAR NI FÅTT AV SU HOLDING?

– Vi har fått hjälp med att patentera vår teknologi, att starta aktiebolag och att utvärdera olika affärsmodeller. Initialt fick vi också träffa en affärsutvecklare. Mona Wilcke har varit en bra, stark och mycket kunnig coach under hela vår uppstartsresa.

VAD HAR SAMARBETET MED SU HOLDING INNEBURIT FÖR ER?

– Kort sagt har SU Holding varit avgörande för att vårt företag skulle komma igång.

VAD ÄR DET BÄSTA MED ATT ARBETA MED SU HOLDING?

– Det finns mycket att vara tacksam för. Men om jag måste välja en sak så är det nog den goda energin som finns i Villa Bellona, SU Holdings vackra kontor på universitetsområdet.

VAR ÄR CLONEOPT OM FEM ÅR?

– CloneOpt är ett företag med enorm potential. De kommande fem åren kommer vi att fokusera på att knyta kontakter med potentiella kunder, att expandera vår patentportfölj och sist men inte minst, att etablera CloneOpt som marknadsledande inom klonoptimering.

MED PATENTERADE algoritmer som bygger på 15 års forskning har teamet bakom Preference byggt en »besluts-motor«. Motorn kan processa kvalitativ och kvantitativ data – och komma fram till den bästa lösningen på mycket komplexa problemställningar. Kunderna är och kan vara allt från smarta städer till hälsovårds- och energisektorn.

VAD GÖR EGENTLIGEN PREFERENCE?

– Lite förenklat är Preference bäst på att strukturera riktigt komplexa problem och analysera dem med hjälp av avancerade algoritmer. Vi använder både kvalitativ och kvantitativ ingångsdata för att skapa prognoser och rekommendationer. Detta möjliggör automation av avancerade beslutsprocesser för företag och myndigheter, berättar Prajeet Patel, affärsutvecklare.

KAN DU GE NÅGRA EXEMPEL?

– Våra algoritmer kan till exempel göra prognoser över hur sjukdomar kan komma att spridas och hur man ska agera för att hindra det. Vi kan också analysera den bästa placeringen av en ny handelsplats och ta hänsyn till alla olika parametrar som spelar in – allt från människors åsikter till trafikflöden, hållbarhetsaspekter och konsumtionsmönster.



DET HÄR ÄR ETT AVANCERAT OMRÅDE – HUR HAR SU HOLDING KUNNAT HJÄLPA ER?

– Från början fick vi finansiellt stöd så att vi kunde söka USA-patent för våra algoritmer. Nu när vi bedömer att marknaden är mogen att börja använda algoritmer som stöd i beslut har SU Holding hjälpt oss att hitta vägar att marknadsföra detta. Deras vägledning, stöd och uthållighet har hjälpt oss oerhört i vårt företagsbyggande.

VAD ÄR PREFERENCE OM FEM ÅR?

– Då är våra lösningar nyckelkomponenter i beslutsfattandet för smarta städer, sjukvården, energisektorn och industrin – över stora delar av världen.



I DAG ANVÄNDS ATP-teknik för att identifiera bakterier i exempelvis livsmedel. Bolaget ApiRays ATP-metod är starkare. Metoden kan till och med användas för att upptäcka tidiga infektioner i kroppen.

VAD ÄR INNOVATIONEN BAKOM APIRAYS?

– ApiRays produkt är ApiOne Test Kit som används för att detektera och kvantifiera bakterier. Vi använder oss av en välbeprövad teknik där man lyser upp celler och producerar en energinivå som står i paritet med mängden bakterier i cellerna. Det som gör ApiOne unikt är ett enzym med särskilt bra känslighet, vilket gör att vi kan identifiera och kvantifiera även ett mycket litet antal bakterier, säger Jan-Erik Hedborg, VD på ApiRays AB.

VILKEN SKILLNAD KAN APIONE TEST KIT GÖRA PÅ MARKNADEN?

– Traditionellt används den här tekniken för att kontrollera mängden bakterier i livsmedel eller i hygieniska miljöer, som sjukhus. Efter-som ApiOne kan identifiera färre bakterier kan vi även ge oss in på nya områden, som att upptäcka tidiga infektioner hos personer. Med vårt testkit kan vårdpersonal fastslå om patienten har en bakteriell infektion, om den bör

behandlas med antibiotika, samt vilken typ av antibiotika som krävs.

HUR GRUNDADES APIRAYS?

– Vår grundare Pavan Asalapuram kom från Indien till Sverige som gästforskare inom bioteknik 2011. Han grundade ApiRays tillsammans med Aman Russon som han arbetade med på SciLifeLabs. När Mona Wilcke träffade Pavan ledde det till att SU Holding investerade i ApiRays.

HUR HAR SU HOLDING HJÄLPT ER?

– Mona Wilcke sitter i styrelsen för bolaget; hon är mycket kunnig och fungerar både som bollplank och kontaktnät. SU Holding tog också in mig som affärscoach. Vi arbetade så pass bra tillsammans att jag gick in som vd i våras! Nu är planen att ApiOne Test Kit ska komma ut på marknaden under våren 2018 och vi drar snart igång en finansieringsrunda; även där kommer SU Holding att vara till stor hjälp.

»SU Holdings stöd var avgörande för att vi skulle kunna leverera en produkt till marknaden«

RETURNADOS TJÄNST riktar sig till e-handlare som vill öka sin lönsamhet – och det är nog svårt att hamna mer rätt i tiden. Den globala e-handeln växer så att det knakar, men returer och administration slår mot lönsamheten. Det vill Returnado råda bot på.

HUR GYNNAR RETURNADO E-HANDLARNÄ?

Tjänsten ökar e-handlarnas lönsamhet genom att den automatiserar administrationen och ger konsumenterna ett mer kundvänligt gränssnitt för att göra sina returer, byten och reklamationer. Ett viktigt syfte är att driva kunderna mot återkonvertering – det vill säga att hjälpa kunderna att hitta nya produkter i stället för att be om en återbetalning, berättar grundaren Haider Abdo.

»Om fem år finns vi i hela Europa och USA, har en närvaro i Asien och en stark tillväxt«

HUR KOM NI PÅ IDÉN?

– Jag har en bakgrund inom kommunikation och digitala medier och förstod tidigt värdet av data inom e-handel. Men mitt »aha moment« var när jag köpte en dator online och inte lyckades byta den när jag insåg att den var alldeles för stor. Det slutade med att jag köpte en dyrare dator hos en konkurrent och

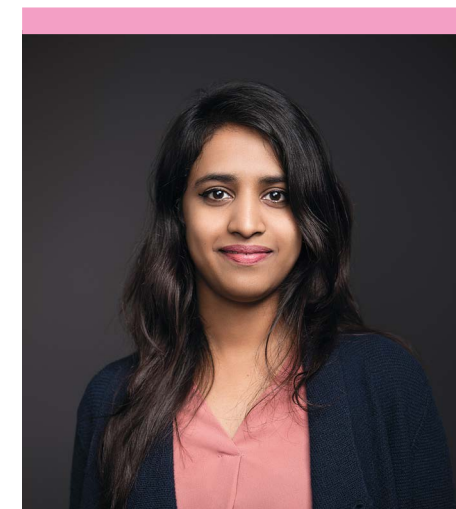
det var ju en stor förlust för den första e-handlaren.

HUR HAR SU HOLDING HJÄLPT RETURNADO ATT VÄXA?

– SU Holding var extremt viktiga för oss när vi skulle leverera en produkt till marknaden. De gav oss värdefullt stöd när produkten bara var en idé på en white board. SU Holding var dessutom en av våra tidigaste investerare, de stöttade oss i våra Vinnova-ansökningar och är även i dag en av våra viktigaste stöttepelare. Deras investering har också fungerat som en garant gentemot andra aktörer och investerare – det signalerar att vi har innovationshöjd och är på väg åt rätt håll.

VAD ÄR NÄSTA STEG I ER BOLAGSRESA?

– För närvarande arbetar vi med att vidareutveckla vår tjänst och vårt bolag, och här är SU Holding fortsatt ett viktigt stöd. Inte minst genom att de är aktiva i vår styrelse. Om fem år finns vi i hela Europa och USA, har en närvaro i Asien och en stark tillväxt. Då kommer Returnado att ha satt en internationell standard för hur man ska hantera returer online.



YOUVIAME är matchmakingappen där dina vänner tar makten över ditt dejtingliv. Grundaren Isabelle Edlund kom på konceptet till YouViaMe efter att ha testat alla dejtingappar på marknaden.

VILKA VAR PROBLEMEN MED ALLA BEFINTLIGA DEJTINGAPPAR OCH TJÄNSTER?

– Det finns för många hinder som försvårar dejtandet. Till exempel finns det för många alternativ – både i själva dejtandet och gällande personerna du matchar med. Dessutom använder många dejtingappar bara för att få sin dagliga dos av bekräftelse. Det är några av de hinder vi motverkar med YouViaMe. Här är det vännerna som hjälper dig att hitta kärleken – och som även bestämmer vad ni ska göra på första dejten.

»Om fem år har vi 50 miljoner användare«

DESSUTOM BREDDAR YOUVIAME MÅLGRUPPEN FÖR DEJTINGAPPAR, ELLER HUR?

– Det är många som utesluts från dejtingvärlden idag och det är alla som redan är i relationer. Många av mina vänner berättar hur deras upptagna eller gifta kompisar brukar ta deras telefoner för att leka med deras dejtingappar, så här finns det en stor marknadspotential.

HUR HAR SU HOLDING HJÄLPT YOUVIAME ATT KOMMA IGÅNG?

– Vi har fått finansiering och tillgång till kontorsplatser. SU Holding har ett brett kontakt-

nät och bra idéer. SU Holdings stöd har betytt och betyder väldigt mycket. De stöttar och tror på oss – och vi är väldigt glada över att de är med på vår resa.

HUR SER FRAMTIDEN UT FÖR YOUVIAME?

– Nästa steg är en internationell app och en rad nya funktioner. Inom fem år ska vi ha 50 miljoner användare och YouViaMe kommer att vara ett av Sveriges Unicorn-företag.



»Ett fullskalligt universitet på distans – i Afrika«

AMISTAD EDUCATION har stora planer för utbildningsväsendet i södra Afrika. De håller på att bygga upp ett distansuniversitet med bas i Botswana, och siktar på att tillgängliggöra högre utbildning för människor över hela kontinenten.

VARFÖR SATSAR NI PÅ DISTANSUTBILDNINGAR I SÖDRA AFRIKA?

– Det finns ett väldigt stort utbildningsbehov i Afrika. Privata och statliga universitet på plats håller tyvärr ofta dålig kvalitet eller kostar så mycket att bara ett fåtal har råd. Med Amistad Education vill vi kunna erbjuda högre utbildning och universitetsexamen till en hel kontinent – till en låg kostnad eller i vissa fall gratis. I förlängningen vill vi skapa en global utbildning som fungerar på lokal nivå, säger grundaren Love Ekenberg.

VARFÖR KOMMER JUST NI ATT LYCKAS MED DET?

– Dels gör den växande internetutbredningen att det nu är möjligt att nå många fler med

distansutbildningar och dels så är vi väldigt duktiga på det vi gör. Med mer än 20 års erfarenhet av distansverksamheter vet vi hur man bäst bedriver en effektiv distansutbildning. SU Holding är ett viktigt stöd i vår utveckling.

VILKET STÖD HAR NI FÅTT AV SU HOLDING?

– För det första har vi fått 400 000 kronor i finansiering, vilket har gjort det möjligt att finansiera själva ansökan, sätta upp en godtagbar infrastruktur och betala ackrediteringsavgifter. Vi har dessutom fått viktig strategisk hjälp med vår affärsutveckling. Sammantaget har deras stöd bidragit till att vi nu tror att vi inom fem år har en fungerande verksamhet och ett stort antal studenter runt om i Afrika.

ATT LIVESÄNDA evenemang kan kräva en hel busslast med dyra specialkameror, bildproducenter, bildingenjörer och datorer. Med Livings mjukvara kan livesändningen ske från en eller flera mobiltelefoner – sladdlöst och till en väsentligt lägre kostnad.

VAD ÄR LIVING?

– Living är ett stort produktionssystem i liten skala. Det är en mjukvara som gör det möjligt att producera en live-tv-sändning med hjälp av mobiltelefoner, säger professor Oskar Juhlin, medgrundare till Living AB.

»Vi tar live-tv-produktionen till mobilen«

VAR HÖR LIVING HEMMA PÅ DEN KOMMERIELLA MARKNADEN?

– Det finns en lucka på marknaden mellan de storskaliga live-tv-sändningar vi ser vid

större sportevenemang och billigare livesändnings-appar som saknar flerkamerateknik. Här kommer vi in. Living låter dig kombinera översiktsbilder, närbilder och liknande – men till ett mycket lägre pris. Eftersom tekniken är baserad på mobilkameror är den dessutom helt sladdlös. Det gör att Living kan användas för event som annars är svåra att filma, exempelvis segling eller jakt.

HUR KOM DU OCH DINA MEDGRUNDARE PÅ DEN HÄR IDÉN?

– Idén utvecklades genom forskning som jag, Arvid Engström och Mudassir Ahmad Mugal bedrev på Mobile Life VINNExcellence Centre, ett forskningscenter med Stockholms universitet som huvudpartner. Tanken att kommersialisera konceptet har funnits med från början och så kom SU Holding in i bilden. SU Holding har varit och är ett stort stöd och gett oss goda råd. Hon ger oss goda råd kring hur vi ska kommersialisera våra forskningsresultat för att bygga ett starkt företag.



»Automatiserad handledning är högskolornas framtid«

SYSTEMET SCIPRO stöttar studenter och handledare i skapandet av ett examensarbete. Genom att automatisera det grundläggande handledningsarbetet kan face-to-face-tiden ägnas åt djupare frågor.

BERÄTTA OM SCIMINDS SYSTEM SCIPRO!

– SciPro är ett IT-system som hjälper studenter och handledare att genomföra examensarbeten för kandidat- och masterexamen. Systemet består av moduler som stöttar användaren i allt från idéarbete och projektplanering till utvärdering och betygsättning. Det finns till exempel en idébank där man effektivt kan matcha studenter till projekt inom institutionen eller på arbetsmarknaden, och koppling till ett annat system som gör automatiska plagiatkontroller, säger docent Henrik Hansson, grundare av SciMind.

VARFÖR BEHÖVS SCIPRO I SVENSKA HÖGSKOLOR?

– I dag lägger handledare otroligt många timmar på att besvara samma grundläggande frågor om och om igen. Genom att automa-

tisera delar av processen får vi högre kvalitet på examensarbetena och fler studenter håller tidsramen.

HUR HAR SU HOLDING HJÄLPT ER?

– Jag började skissa på det här systemet 2006 och har koll på vad det behöver innehållsmässigt för att fungera så bra som möjligt. Det jag har ägnat mig mindre åt är affärssidan. Där har SU Holding varit en mycket värdefull partner – de har stöttat oss i ekonomiska och juridiska frågor och hjälpt oss med nätverksbyggande, marknadsföring och försäljning.

Det har varit ett spännande år för SU Holding och för våra bolag. Här är några av årets resultat.

SU HOLDING har i dag **18** bolag i sin portfölj:

11 st

forskningsbaserade bolag sprungna från Stockholms universitet

6 st

studentbaserade bolag från Stockholms universitet

1 st

övriga bolagsinnehav

2 exits

SU Holding gjorde under 2017 två lyckosamma exits om ca totalt 1 miljon kronor. I de två bolagen ägde SU Holding 23 % respektive 2 %.

2 000 000

Under de senaste två åren har SU Holding lyckats ta in över 2 miljoner kronor i statliga medel för att kommersialisera forskningsprojekt.

10 patentansökningar

Under de senaste två åren har SU Holding och våra portföljbolag registrerat 10 patentsökningar.

3,5 miljoner

SU Holdings portföljbolag har de senaste åren tagit in 3,5 miljoner kronor i kommersialiseringsmedel från bland annat Vinnova, Energimyndigheten och ALMI.

2,5 miljoner kronor

Till våra portföljbolag har vi bidragit med 2,5 miljoner i såddfinansiering.

33, 11 och 13

Totalt arbetar 33 entreprenörer i våra portföljbolag. 11 av bolagen har redan egna kunder och intäkter, som kommer från de 13 tjänster och produkter som bolagen lanserat de senaste åren.

Sverige och världen

Idag finns våra bolag på flera internationella marknader i världen – bland annat i USA, Indien, och i Afrika.



Stockholms
universitet

Stockholms universitet Holding AB